

Objetivo :

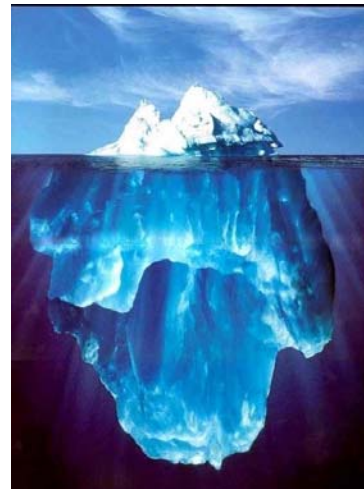
Aprenda a comunicar-se melhor - Utilize a palavra mágica você !
Faça a sua vida acontecer, participe da sua comunidade.
Veleje de bem com a vida, e seus amigos.



Veleje com a informação

A informação é um bem precioso, e no caso a imagem ela é essencial pois é a forma que eu diria, que imprime diretamente em nossa mente, quando pensamos coisas boas o que o nosso cérebro procura é a forma ou seja a imagem correspondente daquela lembrança.

Veja a foto ao lado que foi enviada pelo administrador de uma Plataforma Petrolífera da Global Marine Drilling, estacionada em St. Johns, Newfoundland. Ele tem que mudar o rumo dos icebergs, puxando-os com rebocadores para evitar que se choque com as plataformas.

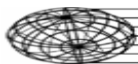


Neste caso particular, o mar estava calmo, a água cristalina, e o sol quase diretamente sobre o iceberg, assim um mergulhador pode fazer esta maravilhosa foto. O peso, estimado, deste iceberg é de 300 milhões de toneladas. Coisas como esta, nos fazem entender porque uma foto vale mais que mil palavras; não tanto pela imponência, mas principalmente por sua beleza esta foto é simplesmente impressionante.

Dá para imaginar muitas coisas sobre esta foto, pois em geral todos conseguem visualizar somente a parte de cima da imagem, e de uma maneira geral não tem a visão do que foi necessário a natureza fazer, para que estes dez por cento se torna-se visível. Em nossos projetos, planos, idéias normalmente não temos esta visão. Você que é técnico de vela, instrutor terá um grande trabalho para tornar seus objetivos e resultados visíveis - um dos pontos a ser usado é a comunicação.

Escute o que interessa - com a infinidade de informações disponíveis hoje em dia, é crucial aprender a filtrar o que se escuta, o que se conversa, receita para prestar atenção na comunicação entre os seus amigos, técnico, e velejadores.

- **Conexão - Desista de qualquer mensagem que não consiga esclarecer, em 15 segundos, nas suas conversas ou email geradores de muitos outros que não se conectam ou não têm a ligação com assunto principal não definem prioridades, é simplesmente perda de tempo e paciência.**



Objetivo :

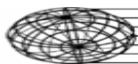
Aprenda a comunicar-se melhor - Utilize a palavra mágica você !
Faça a sua vida acontecer, participe da sua comunidade.
Veleje de bem com a vida, e seus amigos.

- *Se a comunicação não contém uma agenda para os próximos passos ignore-a, da mesma forma aqueles emails que acabam gerando banco de dados - sem nenhuma decisão, pertencem aos PHDs da achologia. As reuniões, e emails devem terminar com decisões sobre quem fará o quê. Se isto não acontece provavelmente no próximo ano teremos os mesmos emails com o mesmo assunto e os PHDs da achologia fazendo estatística para provar o que eles não conseguiram realizar.*
- *Expectativa - não é preciso saber com exatidão onde se quer chegar num primeiro momento seja numa reunião, ou nos papos de email. Mas, se a definição demorar demais, você na verdade só estará gerando desconfiança, e a tendência é sempre deixar para o ano que vêm, e aí se vão os bons projetos, as boas pessoas, e os bons amigos.*
- *Uma comunicação eficiente deve dizer como as coisas serão feitas. Se você tem metas, idéias demais e ferramentas de menos, com muita frequência, olhe com desconfiança para o sua comunidade, ou até mesmo no seu negócio ou sua empresa.*
- *Ganho - O bom papo, o bom projeto deve indicar com clareza o que você ganha com isso - pode ser dinheiro, visibilidade, tranquilidade, satisfação, prazer ou outra coisa qualquer.*

A comunicação passa não também pela habilidade de tratar pessoas, você como técnico de vela e sua habilidade com seus velejadores irá determinar a qualidade da sua equipe.

Lembre-se como nós aprendemos 83% vendo, 11% ouvindo, 3,5% cheirando, 1,5% tocando, 1% provando.





Objetivo :

Aprenda a comunicar-se melhor - Utilize a palavra mágica você !
Faça a sua vida acontecer, participe da sua comunidade.
Veleje de bem com a vida, e seus amigos.

É importante conhecermos estes números e refletir. Compare agora o quadro como retemos as informações: 10% do que lemos, 20% do que ouvimos, 30% do que vemos, 50% do que vemos e ouvimos, 70% do que dizemos quando conversamos, 90% do que dizemos quando fazemos algo.

O primeiro passo no aperfeiçoamento de sua habilidade no tratar com pessoas é propriamente o entendimento das pessoas e de sua natureza. Se você entender a natureza humana e as pessoas, se souber porque as pessoas fazem as coisas, se souber porque as pessoas irão reagir sob certas condições, só então você poderá se tornar um hábil "treinador, diplomata" de pessoas.

No fundo entender as pessoas, ou seu velejadores, e a natureza humana de cada um simplesmente envolve o reconhecimento das pessoas pelo que são - não o que você pensa que elas sejam nem o que você quer que elas sejam.

O que elas são ? As pessoas estão interessadas primeiramente nelas mesmas, não em você ! A compreensão de que as pessoas se interessam mais nelas mesmas do que nos outros será uma lição de vida para você.

Substitua por apenas uma, a mais forte palavra falada pela língua humana: Você. Experimente e tire suas conclusões. Reconhecidamente é difícil fazê-lo e isto requer prática mas a recompensa faz valer a pena.

Lembre-se



- Quando você conversar com seu pupilos, ou amigos, descubra o assunto de maior interesse possível para eles e fale sobre isto.
- Todos que fazem parte da sua equipe estão junto para apreender, ao técnico é necessário compreensão, estímulo, e motivação.
- Aprenda a usar a palavra mágica, fazendo perguntas. Você hoje velejou ? O que você achou do vento? Aprenda e divirta-se...

E você



- Deixe estas palavras fora de seu vocabulário: @#\$@#%&*, eu, meu, mim, minha.
- Saiba o que seu amigo está fazendo, tenha interesse de perguntar, e você quais são seu planos para o ano ?
- Tenha interesse em somar, colocar mais barcos velejando, mais amigos velejando, a sua comunidade precisa de você.
- O iatismo precisa de atitudes positivas, que tem que ser plantadas no dia-a-dia.